



Altia Consultores, S.A.

3 de diciembre de 2024

Información privilegiada

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 6/2023, de 17 de marzo, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 03/2020 de BME MTF Equity, se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a Altia Consultores, S.A. ("Altia") elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

Altia ha formalizado en el día de hoy 3 de diciembre de 2024 la adquisición del 100% del capital social de IN2, consultora tecnológica fundada hace más de 30 años, con base en Barcelona.

Esta operación refuerza nuestra presencia en Cataluña, incorpora más de 150 nuevos profesionales, superando ya los 4.000 empleados, y amplía nuestra cartera de soluciones tecnológicas en sectores estratégicos como salud, servicios sociales, turismo, transporte e industria 4.0.

Con un volumen de negocio recurrente y en expansión, IN2 cerró el 2023 con unos ingresos de 7,5Mn€ y un EBITDA de 0,6Mn€, lo que demuestra la estabilidad, solvencia y proyección del proyecto.

El precio de la adquisición se ha establecido en 4 millones de euros, más un importe variable de hasta 3,5 millones de euros sujeto al cumplimiento de objetivos de negocio en los próximos cinco años. El calendario de pagos que se ha fijado es el siguiente:

- 3,2 Mn€ en el momento de cierre de la transacción.
- 0,4 Mn€ un año después de la firma.
- 0,4 Mn€ dos años después de la firma.
- Hasta 3,5 Mn€ de importe variable en función del cumplimiento de objetivos de negocio en los próximos cinco años, que se irá liquidando anualmente.

Mediante esta adquisición, Altia refuerza el posicionamiento de la compañía en Cataluña, territorio en el que ya opera aunque con una presencia limitada hasta la fecha. Esta operación

amplía las capacidades del Grupo y fortalece su portfolio de soluciones tecnológicas, permitiendo estrechar aún más la relación con los clientes actuales y explorar nuevas oportunidades con ellos. La operación incorpora un equipo que ha demostrado un alto compromiso, conocimiento y experiencia, valores que Altia comparte plenamente. Este paso consolida la evolución de la compañía y abre nuevas formas de crecimiento en un mercado cada vez más competitivo.

Atentamente,

D. Constantino Fernández Pico
Consejero Delegado de Altia Consultores, S.A.